

成功する特産品ビジネスとは

～ 特産品を使った売れる為の商品開発 ～

全国ではたくさんの商品が生まれそして消えていきます。売れ続ける商品はほんの一握り。何が違うのでしょうか？商品開発は博打や運に左右されるのではありません。売れ続ける商品は「売れるポイント」をしっかり押さえています。今ある商品を売れるようにしたい方、新商品を考えている方など是非ご参加下さい。

< 講演 > 午後6時30分～



【講師】
M's.FACTORY.LLC CEO
宮崎政喜氏

- ・商品開発におけるマーケティング
- ・購買動機はたったの3つである
- ・成功事例を実際にご試食
- ・基本コンセプト作り体験 など

岐阜県出身、農家に生まれフードコンサルタント・料理人として全国の行政や商工会などで特産品開発や販路拡大などの指導を行っています。現役の料理人として指導先で加工品レシピ指導を行うなど現場指導に定評があります。昨年度、九度山町商工会の全国展開事業にて外部専門家として指導頂きました。今回は、九度山の現状を踏まえた商品開発について具体的にご指導頂きます。

< 情報交換会 > 午後8時～

- ・今ある商品(試作品を含む)を持参下さい!
- ・今お考えの商品をお聞かせ下さい!
- ・生産者、事業者にて情報交換と情報を共有し、売れる商品づくりについて一緒に考えましょう!



ライズエイジコンサルティング
【アドバイザー】 宮崎秀和氏

東京都出身で、コンセプト設計、商品開発、デザイン、販路開拓等の支援実績が多くあり、昨年度実施した全国展開事業の外部専門家でもあります。今回は情報交換の場に同席頂き具体的なアドバイスを頂きます。

●日時 平成30年10月24日(水曜日)

【一部】 講演 午後6時30分～午後8時

【二部】 情報交換会 午後8時～午後9時

●場所 九度山町ふるさとセンター 4階

聴講
無料

■主催 九度山町商工会 〒648-0101 和歌山県伊都郡九度山町九度山1186

【お問合せ・申込先】九度山町商工会 TEL(0736)54-4268
月曜日～金曜日の午前8時30分～午後5時15分 FAX(0736)54-4278

参加申込 電話の場合は下記の内容をお伝え下さい。FAXの場合は切り取らずにそのまま送信下さい。

■□■□■□■□■ 九度山町商工会 講習会 参加申込書 ■□■□■□■□■

参加者氏名 _____ (他 名) _____

備考

連絡先 _____

※ 自社商品や今お考えの商品がある場合、商品名などをご記入下さい。(任意記入)